



JUNIOR ACCOUNT MANAGER M/V

(Fulltime)

Functie-inhoud:

Als junior accountmanager bent u verantwoordelijk voor het begeleiden van de aan u toegewezen klanten en de daarbij behorende commerciële taken. De taken die onder deze verantwoordelijkheden vallen zijn o.a.:

- het bezoeken van bestaande en gericht acquireren van nieuwe klanten
- het meedenken inzake nieuwe producten voor nieuwe en bestaande afzetmarkten;
- het opstellen, beheren en communiceren van verkoopprognoses;
- het verzorgen van rapportages en het opstellen van offertes n.a.v. klantenbezoeken;
- het opstellen en beheren van verkoopplannen in samenspraak met uw relaties

Functie-eisen:

- HBO werk- en denkniveau.
- Een commerciële opleiding of vergelijkbare opleiding dan wel aantoonbare opgedane werkervaring.
- Bij voorkeur minimaal twee jaar relevante verkoopervaring in het FMCG-segment.
- Klant- en resultaatgericht.
- Commerciële en proactieve instelling
- Stevige persoonlijkheid.
- Kunnen werken met deadlines.
- Zelfstandig kunnen werken, maar ook een grote dosis teamgeest.
- Beheersing van Word, Excel en PowerPoint. Navision is een pré.
- Goede beheersing van de Engelse taal. Frans en Duits is een pré.

Wij bieden:

Roem van Yerseke B.V. is een bedrijf vol ambitie en heeft een open en directe werksfeer. De mentaliteit is er één van flexibiliteit, no-nonsense en de handen uit de mouwen. Uiteraard staat daar tegenover een functie vol uitdagingen, een prima salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Interesse?

Bent u geïnteresseerd, stuur dan uw sollicitatiebrief en CV per mail aan P.Schauwaert@roemvanyerseke.nl

Voor meer informatie m.b.t. deze functie kunt u contact opnemen met dhr. W. Postma, commercieel manager 0113-577721